

# VENDE EN ETSY

*checklist para el éxito*

[www.monspetits.com](http://www.monspetits.com) | [@monspetits](https://www.instagram.com/monspetits)





Etsy es una plataforma de comercio electrónico con un largo recorrido. Fue fundada en 2005 y se convirtió en un mercado en línea donde los artistas, artesanos y diseñadores pueden mostrar y vender sus creaciones únicas directamente a los consumidores. Desde joyería artesanal hasta decoración para el hogar, pasando por ropa personalizada y suministros para manualidades, Etsy ofrece una amplia variedad de productos que reflejan la diversidad y la creatividad de sus vendedores.

**Si bien en sus inicios la plataforma se centraba principalmente en productos físicos hechos a mano y vintage, ha evolucionado para abrazar el mundo digital y ofrecer un hogar acogedor para los productos creativos en formato digital.**

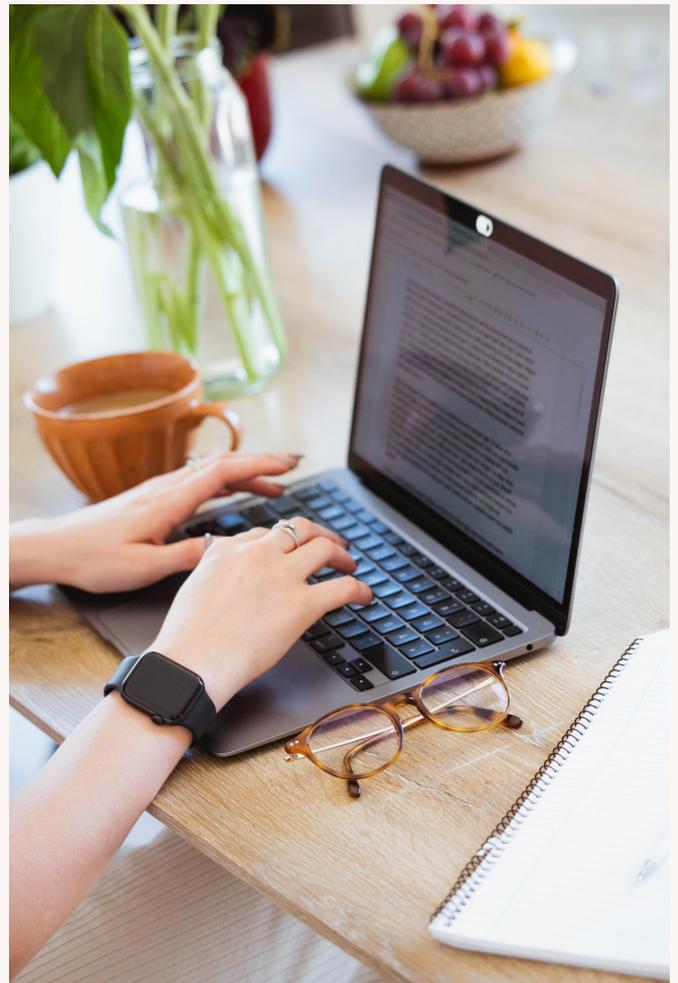


Sin embargo, en la era digital la creatividad no conoce límites, y Etsy ha sido pionera en proporcionar un espacio virtual donde los productos digitales pueden brillar con todo su esplendor. Productos como obras de arte descargables, plantillas de planificadores, materiales educativos o tarjetas de felicitación imprimibles, los productos digitales son una parte cada vez más importante del ecosistema de Etsy.



Los productos digitales ofrecen una serie de ventajas tanto para los vendedores como para los compradores. Para los vendedores, la venta de productos digitales elimina la necesidad de manejar inventarios físicos y permite una mayor escalabilidad, ya que un producto digital puede venderse infinitas veces sin agotarse. Además, los productos digitales pueden ser descargados instantáneamente por los compradores, lo que significa que no hay tiempo de espera para la entrega y menos costos asociados con el envío.

**En este documento tienes una completa checklist para empezar a vender en la plataforma Etsy.**



Para los compradores, los productos digitales ofrecen conveniencia y accesibilidad. Pueden adquirir arte digital, patrones de costura, kits de manualidades, materiales educativos y mucho más con solo unos pocos clics, y disfrutar de su compra instantáneamente sin tener que esperar días o semanas para recibirla por correo.

En este documento encontrarás una checklist para empezar a configurar tu tienda y vender materiales imprimibles educativos y productos digitales en Etsy. ¡Acompáñame en este viaje para descubrir todo lo que Etsy tiene para ofrecer en el mundo digital!

# CHECKLIST PARA EMPEZAR A VENDER EN ETSY

## EMPIEZA:

- Regístrate para obtener una cuenta de vendedor/a en Etsy.
- Completa tu perfil de vendedor/a con una foto de perfil y una biografía que destaque tu creatividad y experiencia.
- Elige un nombre único y representativo para tu tienda en Etsy.
- Crea un banner atractivo para tu tienda que refleje la estética y el estilo de tus productos digitales.
- Establece políticas claras en relación con el uso, distribución, devoluciones y reembolsos de tus productos digitales.

## DISEÑO DE PRODUCTOS:

- Diseña y prepara tus productos digitales para la venta en Etsy.
- Organiza tus archivos de manera clara y coherente.
- Proporciona instrucciones de uso si es necesario.
- Investiga y selecciona hashtags relevantes para cada uno de tus productos digitales.
- Utiliza palabras clave relevantes en títulos y descripciones para mejorar la visibilidad en búsquedas de Etsy.
- Destaca beneficios y características únicas de tus productos, evita lenguaje genérico y adapta el tono al público objetivo.
- Toma fotografías de alta calidad de tus productos digitales o crea imágenes de vista previa atractivas para mostrar en tus listados.

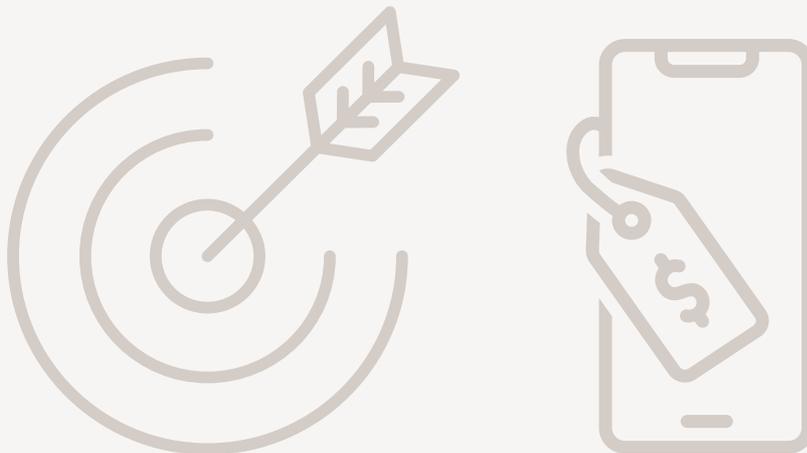
# CHECKLIST PARA EMPEZAR A VENDER EN ETSY

## PROMOCIÓN Y MARKETING:

- Desarrolla contenido relevante y atractivo relacionado con tus productos digitales, como tutoriales, guías, blogs o videos.
- Promociona tu contenido en diferentes canales, como redes sociales, blogs y grupos en línea relacionados con tu nicho.
- Busca oportunidades de colaboración con otros creadores de contenido para llegar a nuevas audiencias.

## REVISIÓN FINAL:

- Revisa todos los aspectos de tu tienda en Etsy, incluyendo listados, imágenes, descripciones y políticas, para asegurarte de que estén completos y precisos.



# LO QUE HE APRENDIDO ESTOS AÑOS EN ETSY



Crea plantillas base para todo: los gráficos que muestren los productos que vendes, las portadas de tus documentos, las últimas páginas de créditos o copyright... Usar plantillas te ahorrará mucho tiempo y dará coherencia visual a todos tus productos.



Las imágenes de tus productos son lo primero (y a veces, único) que ven los compradores y compradoras cuando buscan artículos. Dentro de un mar de opciones, esa imagen hará que se fijen en tu producto y decidan hacer click o pasen de largo. Cuídalas mucho y hazlas atractivas.



Responde a los mensajes dentro de las primeras 24 horas y tendrás la posibilidad de convertirte en Vendedor Estrella (supuestamente, esto te da más visibilidad) si además tienes buenas reseñas y los envíos rápidos.



No te desanimes; la primera venta puede que tarde un poco en llegar. Sé consistente y sigue subiendo productos. Cuantos más productos, más posibilidades habrá de que alguien necesite lo que ofreces y lo adquiera. Además, las ventas fluctúan según la temporada y es normal.



Investiga qué es lo que más se busca y vende en Etsy para inspirarte (que no copiarte) y entrena tu ojo. Cuantos más productos, más imágenes, más vídeos veas, mejor comprenderás qué te gusta a tí crear y qué gusta a tu público objetivo.



Aprende a diseñar con patrones de colores coherentes y gráficos agradables a la vista. Aquello visualmente atractivo genera más ventas que las imágenes sin luz o gráficos descuidados y poco trabajados.



Aunque muchas veces las personas no leen las descripciones de los anuncios, escribe allí toda la información que creas necesaria, tanto para poder enviar a los compradores allí para encontrar más información como para los posibles problemas y malentendidos que puedan surgir postventa.



No te olvides de que aunque sean productos digitales, deberás declarar tus ventas. Lee acerca del IVA (si vives en España) en la página de ayuda de Etsy y solicita ayuda a un/a gestor/a si no sabes cómo hacerlo, porque al principio puede ser algo complicado.

# Y LO MÁS IMPORTANTE...

## BUSCA AQUELLO QUE TE HACE DIFERENTE.

Define tus valores, lo que quieres transmitir con tus creaciones, diferénciate de todos los productos digitales que puedes encontrar por ahí.

Pregúntate: ¿Qué cosas diferentes puedo ofrecer? ¿Qué necesidad hay en mi sector? ¿Cómo puedo ofrecérselo?

---

NO LO OLVIDES:

**Si no lo intentas, jamás  
sabrás si puede funcionar.**

# MUCHAS GRACIAS POR LEER!



**Encuentra más información y contenido en mi blog:**

[VER BLOG >>](#)



Contacto / Contact:  
[www.monspetits.com](http://www.monspetits.com)  
[monspetits@gmail.com](mailto:monspetits@gmail.com)



# CRÉDITOS Y CONDICIONES DE USO

Este imprimible está pensado para uso doméstico o en clase. Usándolo, aceptas no copiar, reproducir o cambiar ningún contenido, excepto para tu propio uso no comercial. No está permitido redistribuir el contenido de mis descargas en su totalidad o en parte, por ningún motivo. Si se trata de una plantilla editable, aceptas modificarla para tu propio uso personal sin fines comerciales.

Si encontraste este pdf en un sitio que no sea monspetits.com, etsy.com o instagram.com/monspetits, se está utilizando en violación de mis derechos de autor. Por favor, envíame un correo electrónico a monspetits@gmail.com si ves esto.

Por favor, no enlaces directamente al pdf en línea (las personas deben poder visitar mi sitio web, mi tienda o mi cuenta de Instagram para obtener el pdf).

¡Espero que disfrutes mucho este imprimible o esta plantilla! Si te gusta, me encantaría que compartieras los siguientes enlaces con otras personas que pudieran estar interesadas:

- mi Instagram [instagram.com/monspetits](https://www.instagram.com/monspetits)
- mi blog [monspetits.com](https://www.monspetits.com)
- mi tienda de Etsy [monspetits.etsy.com](https://www.monspetits.etsy.com)

Una reseña positiva en mi tienda de Etsy me ayuda mucho para seguir ideando actividades de este tipo.



Gracias por aceptar mis términos y condiciones y feliz aprendizaje.

Esta obra se encuentra bajo una licencia Creative Commons.

This work is under a Creative Commons Licence.

Attribution-NonCommercial-NoDerivatives 4.0 International (CC BY-NC-ND 4.0)

<https://creativecommons.org/licenses/by-nc-nd/4.0/>



Contacto / Contact:  
[www.monspetits.com](http://www.monspetits.com)  
[monspetits@gmail.com](mailto:monspetits@gmail.com)



TIENDA EN ESPAÑOL  
Y CATALA



ENGLISH SHOP



## ¿QUIÉN SOY?

Mi nombre es Lou y soy madre de tres peques. También soy periodista y maestra de educación infantil, y amo absolutamente lo que hago. Convertirme en madre cambió mi perspectiva del mundo y descubrí una forma completamente nueva de vivir, educar y maternar que nunca supe que existía. Ser madre me hizo querer combinar mi pasión por la educación y mi amor por el diseño y la tecnología y empezar mi propio negocio. Es por eso que ahora diseño materiales educativos e imprimibles para maestras, escuelas y familias, siempre teniendo en cuenta las necesidades de los más pequeños.

## Mi pequeño negocio

Todo comenzó en 2020, durante la pandemia. Con las escuelas cerradas y las familias luchando por encontrar actividades para mantener a sus hijos e hijas activos, comencé a crear actividades imprimibles hechas a mano para compartir con otras personas. La respuesta fue abrumadora y pronto me di cuenta de que podía ayudar a aún más familias creando versiones digitales de mis diseños. Estaba realmente emocionada con la idea de crear mis primeros diseños y compartirlos con el mundo.

Hacia finales de 2020 mi primer imprimible digital, un libro de actividades navideñas, recibió muchos comentarios positivos en mi cuenta de Instagram. ¡Estaba tan emocionada! Así, seis meses después, alrededor del verano de 2021, decidí poner algunos de mis diseños a la venta.

¡Y la sensación de hacer mi primera venta fue increíble! Desde entonces, muchas personas han comprado mis materiales y me han dado las gracias por mi trabajo. Los comentarios positivos son a diario conmovedores y me permiten continuar creando materiales para familias y escuelas a las que aprecio profundamente.

## Alma bloguera

Pero eso no es todo; todavía podemos retroceder más en el tiempo. Llevo en internet unos 20 años (empecé mi primer blog personal con tan solo 15 años), pero no fue hasta 2012 cuando abrí un blog sobre maternidad, crianza y educación, coincidiendo con la llegada de mi primer hijo al mundo. Puedes encontrar mi blog en [monspetits.com](http://monspetits.com). Así que, estaré esperándote en mi blog, mi tienda o mi cuenta de Instagram para charlar, compartir ideas o cualquier cosa que te venga a la mente. ¡Nos vemos allí!



MONSPETITS

Contacto / Contact:  
[www.monspetits.com](http://www.monspetits.com)  
[monspetits@gmail.com](mailto:monspetits@gmail.com)



[TIENDA EN ESPAÑOL Y CATALA](#)



[ENGLISH SHOP](#)